

## Medewerker Sales & Events

32/38 uur

Ben jij gek op het organiseren van vergaderingen, congressen en events? En ben jij ook nog eens een talent op het gebied van sales? Dan is de vacature voor medewerker sales & events bij Mennorode de uitdaging die jij zoekt!

### Over Hotel Mennorode

Hotel Mennorode is gevestigd op een prachtig landgoed van 10 hectare op de Veluwe, een oase van rust en natuur. Toch liggen Amsterdam en Utrecht op slechts een uur rijden, waardoor we zowel leisure- als zakelijke gasten aantrekken. Van bruisende evenementen en zakelijke bijeenkomsten tot romantische bruiloften en ontspannen weekendjes weg: ons hotel biedt het allemaal. Al bijna 100 jaar zorgen wij voor onze gasten en geven hen een warm thuisgevoel bij Mennorode.

Hotel Mennorode beschikt over 172 hotelkamers, een camping, glamping en vakantiewoningen. In weekenden en vakantieperiodes ontvangen we voornamelijk toeristen, terwijl doordeweeks de focus ligt op de zakelijke markt. Met maar liefst 35 zalen bieden we uitgebreide mogelijkheden voor vergaderingen, trainingen en andere zakelijke bijeenkomsten.

### Functieomschrijving

In deze veelzijdige functie ben jij van A tot Z verantwoordelijk voor de organisatie van vergaderingen, congressen en evenementen. Van het binnenhalen van nieuwe opdrachtgevers en het schrijven van offertes tot de aftersales en de administratie. Het zit allemaal in jouw pakket!

Wil jij je passie voor sales en events combineren met de dynamiek van een hotelomgeving? Solliciteer dan snel en wordt onderdeel van ons leuke team!

### Wat ga je doen?

- Jij bent het eerste aanspreekpunt voor gasten die een evenement of zakelijke bijeenkomst willen organiseren. Zowel telefonisch als per mail.
- Het opstellen van offertes en het begeleiden van het boekingsproces.
- Verzorgen van rondleidingen voor (potentiële) opdrachtgevers.
- Jij zorgt ervoor dat alles tot in de puntjes geregeld is, van het opstellen van offertes en draaiboeken tot aftersales.
- Je onderhoudt relaties met gasten en zorgt ervoor dat zij een onvergetelijke ervaring hebben.
- Zorgen voor een uitstekende klanttevredenheid en het overtreffen van verwachtingen.
- Beheren van bestaande accounts en signaleren van potentiële new business.
- Facturatieproces (aanbetaling, eindfactuur, leveranciersfacturen).

### Wat vragen wij van jou?

- Minimaal niveau 4 MBO-opleiding in de richting van leisure, events, toerisme, horeca, communicatie.
- Een proactieve houding en oog voor detail.
- Ervaring in een soortgelijke functie of in de horeca/hotellerie is een pré.
- Uitstekende communicatieve vaardigheden, zowel in het Nederlands als in het Engels.

- Een echte teamspeler die daarnaast goed zelfstandig kan werken.
- Organisatietalent en het vermogen om meerdere projecten tegelijk te managen.
- Gastvrijheid zit in je bloed en je zet graag dat stapje extra om de verwachtingen van onze gasten te overtreffen.

#### **Wat bieden wij?**

- Een salaris volgens de horeca-CAO in schaal 5 op basis van ervaring.
- 25 vakantiedagen (o.b.v. een 38-urige werkweek) en 8% vakantiegeld en pensioenregeling.
- Je ontvangt reiskostenvergoeding buiten 10 km
- Werkdagen van maandag tot vrijdag tijdens kantooruren.
- Een veelzijdige en zelfstandige functie binnen een enthousiast team met veel flexibiliteit.
- Ruimte voor eigen inbreng en ideeën.
- Een team van enthousiaste collega's die samen met jou het beste resultaat willen behalen.
- Toegang tot cursussen via onze Mennorode Academy om je ontwikkeling te stimuleren.
- 1 x per jaar een personeelsbarbecue en jaarlijks een spetterend eindfeest.

**En een welkomstpakket bestaande uit een overnachting en een persoonlijk samengesteld 3-gangendiner door onze chef Mark voor 2 personen.**

#### **Sluit jij aan bij 100 jaar gastvrijheid?**

Ben jij klaar om het verschil te maken bij Hotel Mennorode? Solliciteer dan nu en word onze nieuwe medewerker sales en events! We ontvangen graag je cv en een korte motivatie via [personeelszaken@mennorode.nl](mailto:personeelszaken@mennorode.nl).

Hotel & Congrescentrum Mennorode  
Apeldoornseweg 185  
8075 RJ Elspeet  
[www.mennorode.nl](http://www.mennorode.nl)